

DECISÃO

Você verá como cristalizar a opinião em decisão e levar tal decisão adiante. Compreenderá como e quando mudar uma decisão, para maiores benefícios e lucros.

ANÁLISE DE MAIS de vinte e cinco mil homens e mulheres, que experimentaram fracasso, revelou o fato de que a falta de decisão estava próximo do topo da lista das trinta e uma causas principais de fracasso.

Procrastinação, o oposto da decisão, é inimigo comum, que praticamente todo homem tem de vencer. Procrastinação segundo o wikipédia significa o diferimento ou adiamento de uma ação. Para a pessoa que está a procrastinar, isso resulta em stress, sensação de culpa, perda de produtividade e vergonha em relação aos outros, por não cumprir com as suas responsabilidades e compromissos. Napoleon Hill diz que o propósito do livro é que ao final da leitura você tenha essa capacidade de tomar decisões rápidas e elimine a procratinação de vez, além de colocar em ação os princípios que foram abordados previamente.

Napoleon Hill disse que a característica de pessoas que adquiriram riqueza é a capacidade de tomar decisões rápidas e logo após aos poucos ir desenvolvendo um plano de ação para que essa decisão seja acertada, ao contrário de pessoas que procrastinam, essas pessoas costumam não tomar decisões e quando decidem algo elas costumam mudar essas decisões rapidamente, são pessoas inconstantes, ou seja mudam conforme as opiniões de outrem ou dançam conforme a música e nunca tem domínio próprio para decidir por si mesmas.

Henry Ford sempre tinha a capacidade de tomar decisões rápidas e mudar lentamente quando essas decisões eram tomadas, Napoleon Hill dá o exemplo sobre o modelo T que muitas pessoas criticaram, um modelo que Ford lançou no mercado rapidamente que em seguida fez planos de ação para aprimorar e isso lhe trouxe vasta fortuna. Com o mundo competitivo de hoje novas ideias são amplamente valorizadas e quando as pessoas obtêm essa capacidade de tomar decisões para colocar essas idéias em ação essas pessoas conseguem obter fortunas incomensuráveis, veja o exemplo da compra do WhatsApp pelo Facebook, um simples programa de mensagens instantâneas que foi comprado nada mais nada menos pelo valor de 19 bilhões de dólares, quando esse aplicativo foi lançado era só mais um programa que fazia a mesma coisa, mas ele foi cada vez mais sendo aperfeiçoado e cada vez mais as pessoas começaram a usar e logo após houve essa febre pelo aplicativo.

No cenário atual estamos vendo inúmeros aplicativos que geram bilhões de dólares na Era da informação, geralmente para fazer um aplicativo basta ter um certo conhecimento especializado, um certo planejamento organizado e uma decisão a ser tomada para fazer esse aplicativo ser lançado no mercado, diante desse cenário podemos obter inúmeros exemplos de decisões que foram tomadas e o aperfeiçoamento das decisões.

Napoleon Hill fala nas próximas páginas do livro do porque das pessoas não conseguirem acumular dinheiro, geralmente esse tipo de pessoa deixa ser influenciada com

facilidade pela opinião dos outros, essas pessoas permitem que outras pensem por elas, elas assistem os jornais, acessam as mídias sociais e se deixam influenciar por notícias do dia a dia. Hill diz que se nós formos influenciado por tais opiniões não chegaremos a nenhum lugar e quando essas decisões chegarem, não teremos exito porque essas idéias preconcebidas já estão na mente. Portanto esteja sempre ciênte e desconfie até mesmo de opiniões de familiares e amigos, temos que estar conscientes dos invejosos e de que cada um tem a sua percepção, ou seja cada pessoa é diferente da outra, portanto Napoleon Hill nos chama a estar cada vez mais valorizando a nossa capacidade de pensar diferente e de não andar conforme essa massificação. Napoleon Hill recomenda a agir silenciosamente, temos que agir de boca fechada e olhos bem abertos, se você revelar os seus planos você pode descobrir depois que alguém já esta colocando o seu plano em prática.

“Diga ao mundo o que pretende fazer, mas mostre-o primeiro.” Napoleon Hill

PONTOS A FIXAR segundo Hill:

Falta de decisão é a principal causa do fracasso. Todos têm opinião, mas no fim é a sua opinião que move o seu mundo.

A mente resoluta harmoniza-se com tremendo poder especial. A indecisão começa, freqüentemente, na mocidade; vimos como evitá-la e ajudar outros a evitá-la.

Analise esses acontecimentos, que levaram a grandes decisões e estará dando a si mesmo uma orientação vitalícia para ação decidida e efetiva, em qualquer tempo de sua vida.

O grande desejo de liberdade traz liberdade; grande desejo de riqueza traz riqueza. Todo homem poderoso se mantém dentro de seu próprio poder.