

## 6 Passos que Transformam os Desejos em Ouro

Você pode dizer que lhe é impossível “ver-se de posse do dinheiro”, antes de tê-lo, realmente. Eis como um desejo ardente poderá vir em seu auxílio. Se você deseja mesmo o dinheiro tão avidamente, que seu desejo chega a ser obsessão, não terá dificuldades em convencer-se de que o obterá. O objetivo é querer o dinheiro e estar tão resolvido a obtê-lo que você se convence de que o terá.

O método pelo qual o desejo de riquezas pode ser transmudado em seu equivalente financeiro consiste nos seguintes passos, definidos e práticos:

1. Fixe, em seu espírito a quantia exata de dinheiro que deseja. Não é suficiente dizer apenas: “Quero bastante dinheiro.” Seja positivo quanto à quantia. (Há uma razão psicológica para essa positividade que será descrita em capítulo subsequente.)

[Escreva aqui]

Quero 50 mil reais e ser magra, pesar 70 kilos.

2. Determine, exatamente, o que pretende dar em retribuição pelo dinheiro que deseja. (Não existe o “algo de graça” como realidade.)

[Escreva aqui]

Ajudar minha família, meus pais e meus amigos.

3. Estabeleça uma data definida de quando pretende possuir o dinheiro que deseja.

[Escreva aqui]

Em janeiro de 2017

4. Crie um plano definido para levar a cabo seu desejo e comece já, quer esteja pronto, quer não para por o plano em ação.

[Escreva aqui]

Economizar, mudar mudar meus hábitos alimentares e fazer exercícios.

5. Escreva uma declaração clara e concisa da quantidade de dinheiro que pretende obter, fixe o limite de tempo para sua aquisição, estabeleça o que pretende dar em troca do dinheiro e descreva, claramente, o plano através do qual pretende acumulá-lo. . Leia sua declaração em voz alta, duas vezes por dia, uma vez antes de deitar-se à noite e outra após levantar-se de manhã. Ao lê-la, veja, sinta e acredite-se já de posse do dinheiro. É importante que siga as instruções descritas nesses seis passos. É especialmente importante que observe e siga as instruções do sexto parágrafo.

[Escreva aqui]

Com a quantia de 50.000,00 cinquenta mil reais na minha conta bancária vou comprar meu carro, pagar os móveis para o meu apartamento, e ajudar meu filho a comprar seu carro. Sou magra, saudável e peso 70 kilos, como pouco somente coisas saudáveis e de baixa calorias.

6. Visualização (Deixei esse espaço reservado para que descreva o sonho já realizado)  
Exemplo: Imaginar que já tem certa quantia no banco, Imaginar que foi um dos primeiros colocados naquela prova, imaginar que será o chefe daquela empresa, imaginar que o negócio já está dando o lucro esperado. Etc etc....

[Escreva aqui]

## RESUMO DESEJO

*Os sonhos se tornam realidade quando o desejo os transforma em ação concreta. Peça grandes presentes à vida e a estimulará a dá-los a você.*

### História de Barnes.

QUANDO EDWIN C. BARNES desceu do trem de carga, em East Orange, New Jersey, há mais de cinqüenta anos, poderia parecer um vagabundo, mas seus pensamentos eram os de um REI!

BARNES nem conhecia Edison nem podia pagar a passagem de trem para East Orange, em New Jersey, mas queria a qualquer preço trabalhar com Edison.

Essas dificuldades teriam sido suficientes para desaninar a maioria dos homens, de fazer qualquer tentativa de levar avante o desejo. **Mas o desejo que ele nutria não era um desejo comum!**

Barnes tinha mais que um desejo, ele pensava como um REI, já estava tão apegado ao pensamento que já estava em ponto de ebulação. Esse pensar como um REI me chamou a atenção, pois o subconsciente fala ao nosso coração, ou seja, nos dá a resposta e agimos como se já tivéssemos. Esse desejo de Barnes nada mais é que o desejo acrescido de energia, ou seja acrescido de um propósito principal definido. Barnes teve que construir isso investindo tempo, energia, capacidade intelectual e ter relações com pessoas que o levaram ao sucesso.

Logo depois de desejar e ter a resposta do subconsciente, Barnes teve a aprovação para a ação e então agiu, ele se apresentou no laboratório de Edison, anunciando que viera para fazer negócios com o inventor. O testemunho de Edison sobre Barnes diz tudo.

***“Lá estava ele diante de mim, parecendo um camarada comum; mas havia algo na expressão de seu rosto, que transmitia a impressão de que estava decidido a conseguir o que buscava. Eu aprendera, em longos anos de experiência com os homens, que quando alguém realmente deseja uma coisa tão intensamente, a ponto de arriscar todo o futuro numa simples jogada para consegui-la, não poderá deixar de ser bem sucedido. Dei-lhe a oportunidade que pedia, porque percebi que resolvera não arredar pé enquanto não obtivesse êxito. Acontecimentos subseqüentes comprovaram que não houvera erro.”***

O universo não dá coisas de mão beijada, muitas vezes para que venhamos a alcançar o que pretendemos nós temos que pisar no terreno primeiro e depois fazer a semeadura e foi o que Barnes fez. Barnes pisou no terreno e dentro do terreno adubou a terra e plantou a semente.

***Barnes não conseguiu ser sócio de Edison na primeira entrevista. O que conseguiu foi a oportunidade de trabalhar nos estabelecimentos de Edison, por um salário bastante insignificante. Passaram-se meses. Aparentemente, nada acontecia que aproximasse o ambicionado objetivo que Barnes se impusera como seu principal propósito absoluto. Mas, algo de importante acontecia na mente de Barnes. Intensificava, constantemente, seu desejo de tornar-se sócio de Edison.***

Barnes não desanimou por ser um simples empregado, muito pelo contrário intensificou o desejo ( Autosugestão ) ainda mais até que a oportunidade chegou e quando a oportunidade chega é hora de agir.

***Edson acabara de aperfeiçoar um novo invento para escritório, chamado, na época, de “Máquina de Ditar Edison”. Os vendedores não estavam entusiasmados com a máquina. Não acreditavam poder vendê-la sem grande esforço.***

***Barnes sabia que poderia vender a máquina, sugerindo-o a ele, que imediatamente lhe deu a chance. Conseguiu vendê-la, e tão satisfatoriamente, que Edison lhe deu um contrato de***

*distribuição e vendas de âmbito nacional. Dessa sociedade comercial nasceu a riqueza, em dinheiro, de Barnes, mas ele fez algo infinitamente maior. Provou que se pode, realmente, pensar e enriquecer.*

*Quanto de dinheiro lhe valeu seu desejo original, não posso saber. Talvez lhe trouxesse dois ou três milhões de dólares, mas a quantia, seja qual for, torna-se insignificante comparada à qualidade maior que adquiriu, através do conhecimento de que um impulso intangível de pensamento pode ser transformado em prêmios materiais, aplicando-se os princípios conhecidos.*

*Barnes literalmente pensou numa sociedade com o grande Edison! Pensou numa fortuna. Nada tinha para começar, exceto a capacidade de saber o que queria e a determinação de persistir no desejo até realizá-lo.*

Podemos concluir que quando se deseja, ou seja se tem um desejo ardente o universo faz com que as oportunidades apareçam. Quando você começar a pensar e a enriquecer, observará que a riqueza começa com um estado de espírito, com decisão e propósito, com trabalho pequeno ou árduo. Você e todos os outros devem estar interessados em saber como se adquire o estado de espírito que atrai riquezas.

Quando Henley escreveu estas linhas proféticas: “Sou o dono do meu destino, capitão da minha alma”, deveria ter-nos informado que se somos donos do nosso destino e capitães da nossa alma é porque temos o poder de controlar nossos pensamentos.

Deveria ter-nos contado que nosso cérebro fica magnetizado pelos pensamentos dominantes que abrigamos na mente e que, por meios que não são familiares a nenhum homem, esses “imãs” atraem para nós as forças, pessoas, circunstâncias da vida que se harmonizam com a natureza dos nossos pensamentos dominantes.

## **PONTOS A FIXAR:**

- Tal qual Edwin Barnes, um homem pode estar mal vestido e sem dinheiro, mas seu desejo ardente poderá trazer-lhe a oportunidade de sua vida.
- Quanto mais você trabalhar na direção certa, mais próximo estará do sucesso. Muita gente desiste quando o sucesso está a seu alcance. Deixam-no para que outros o arrebatem.
- **Propósito** é a pedra angular, de qualquer realização, grande ou pequena. Um homem forte poderá ser derrotado por uma criança que tenha o propósito. Mude seus hábitos de pensar sobre o significado de sua tarefa e conseguirá, muitas vezes, alcançar o aparentemente impossível.
- Como Henry Ford, você poderá transmitir aos outros sua fé e persistência e conseguir fazer bem o “impossível”.

*Tudo o que a mente humana pode conceber e acreditar, poderá alcançar*

**Casos de sucesso sobre desejo no grupo**